



Wir suchen am Standort Auerbach für unsere Business Unit Office & Industry einen

Key Account Manager (m/w/d) DACH

Kennziffer: CHERRY_SK_202_19

Aufgaben:

- Umsetzen der Vertriebsziele im definierten Territorium DACH
- Akquirieren neuer und Betreuen bestehender Reseller, Integratoren und B2B-Kunden
- Verhandeln von Verträgen und fokussiertes Implementieren des Cherry-Vertriebskonzepts auf Basis des „Cherry Certified Partner Programs“ in Form von Ziel- und MDF-Vereinbarungen, Preis- und Konditionsverhandlungen
- Erstellen von Angeboten im mehrstufigen Vertriebskanal auf der Basis freigegebener Preislisten
- Positives Entwickeln des Cherry Business und dessen Perspektive auf Basis der Wachstums- und Wirtschaftlichkeitsziele

Anforderungen:

- Abgeschlossenes Studium Betriebswirtschaft oder vergleichbare(s) Ausbildung/Studium mit kaufmännischem Hintergrund
- Berufserfahrung im Bereich Key Account Management oder Business Development / Vertrieb im mehrstufigen Vertriebskanal für B2B-Produkte wünschenswert
- Hohes Maß an Teamgeist, Konfliktfähigkeit, Engagement und Begeisterungsfähigkeit in Verbindung mit starker Zielorientierung und ausgesprochener Kommunikationsfähigkeit
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Auerbach, den 26.08.2019

Ansprechpartnerin:
Simone Kretschmer
Tel.: (0)9643 2061-590
karriere@cherry.de

PASST DIE AUFGABE ZU IHNEN?

Wenn ja, dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer per Email an karriere@cherry.de zu.

Cherry GmbH
Cherrystraße
91275 Auerbach
www.cherry.de

Die Cherry GmbH mit Hauptsitz in Deutschland ist ein weltweit führender Hersteller von Computer-Eingabegeräten mit Schwerpunkt auf Office, Gaming, Industry, Security, eHealth-Lösungen sowie Switches für mechanische Tastaturen.